

## Inhaltsverzeichnis

Die Bestimmung der Gegenleistung gemäß § 31 WpÜG <i>Von Axel Dewitz, LL.M.</i>	11
Risikomanagement bei Unternehmensakquisitionen <i>Von Dr. Peter Ebertz, EMBA</i>	45
Anfechtungsrechtliche Risiken nach §§ 129 ff. InsO beim Kauf von Krisenunternehmen <i>Von Dr. Martin Hörmann, LL.M.</i>	85
Die Unternehmensbewertung mit Realoptionen <i>Von Dr. Nicholas Kessler, EMBA</i>	121
Bilanzgarantien, ihre vertragsrechtliche Bedeutung und ihre Rechtsfolgen <i>Von Dr. Kurt Luka, LL.M.</i>	157
Käufer- und verkäuferbezogene Kenntnisklauseln im Zusammenhang mit Garantien in Unternehmenskaufverträgen; insbesondere auch bei MBO <i>Von Karsten Müller, LL.M.</i>	183
Private Equity als volkswirtschaftlicher Katalysator: Ökonomische Analyse des Ein- flusses von Private Equity auf den Strukturwandel der deutschen Volkswirtschaft <i>Von Tobias Priesing, EMBA, LL.M.</i>	207
Rechtliche Aspekte bei der Ermittlung objektivierter Unternehmenswerte <i>Von Prof. Dr. Hermann Raab, LL.M.</i>	237
Die Grenzen der Vinkulierung von Anteilen an Kapitalgesellschaften, insbesondere im Bereich von Zwangsvollstreckungen <i>Von Dr. Stefan Rutkowsky, LL.M.</i>	261
Haftungsrisiken des Vorstands bei Abgabe der Stellungnahme nach § 27 WpÜG <i>Von Ulrike Stratmann, LL.M.</i>	295
Die Cultural Due Diligence bei Unternehmenszusammenschlüssen <i>Von Gerrit Hellmuth Stumpf, LL.M., EMBA</i>	319
Der Erbfall als „Störfaktor“ beim Unternehmenskauf <i>Von Dr. Maximilian A. Werkmüller, LL.M.</i>	379